

SCHEDA DI DETTAGLIO DELLA PROCEDURA DI AFFIDAMENTO

SCHEDA VINCOLANTE PER IL RESPONSABILE DELLA FASE DI AFFIDAMENTO IN QUANTO DECISIONI INDEROGABILI PRESE DAL RESPONSABILE UNICO DEL PROGETTO DEL COMUNE

| | |
|--|---|
| ENTE COMMITTENTE | ASP N. 1 TERAMO |
| INDICAZIONE DELIBERA ACQUISTO QUOTE SOCIETARIE CENTRALE DI COMMITTENZA | Delibera commissariale n. 22 del 28/09/2023 |
| OGGETTO DELLA PROCEDURA DI AFFIDAMENTO (Lavori, Servizi, Forniture, ecc.) | Servizi Socio-Sanitari-Assistenziali |
| DENOMINAZIONE APPALTO | AFFIDAMENTO IN APPALTO SERVIZI SOCIO-SANITARI-ASSISTENZIALI "CASA DI RIPOSO FILIPPO ALESSANDRINI CIVITELLA DEL TRONTO (TE)" |
| Procedura segnalata con scheda del | 27/10/2023 n. 726 |

DETTAGLIO DELLE INFORMAZIONI PROPEDEUTICHE ALLA REDAZIONE DELLA DETERMINA A CONTRARRE

| | |
|---|--|
| IMPORTO TOTALE DELL'APPALTO IVA ESCLUSA (somma importo soggetto a ribasso + importi non soggetti a ribasso) | Euro 640.000,00 |
| BASE D'ASTA SOGGETTA A RIBASSO IVA ESCLUSA | Euro 92.000,00 |
| IMPORTO ONERI SICUREZZA NON SOGGETTI A RIBASSO IVA ESCLUSA | Euro 8.000,00 |
| IMPORTO COSTI MANODOPERA AI SENSI DELL'ART. 41 COMMA 13 D. Lgs. 36/2023 NON SOGGETTO A RIBASSO (Dettaglio importo per ciascun lotto, non obbligatorio per le prestazioni di natura intellettuale e per le forniture senza posa in opera) | Euro 540.000,00 |
| CALCOLO COSTI MANODOPERA [PRECISARE GLI ELEMENTI ATTRAVERSO I QUALI SI È PERVENUTI ALLA DETERMINAZIONE DEL COSTO STIMATO O EVENTUALMENTE INDICARE L'ALLEGATO CHE CONTIENE QUESTA INFORMAZIONE] | Costi storico |
| CCNL APPLICATO | CCNL Cooperative Sociali. |
| CPV | 85000000-9 principale - Servizi sanitari, servizi sociali e servizi connessi |

| | |
|---|---|
| | 55511000-5 - Servizi alberghieri e di ristorazione |
| DURATA DELL'APPALTO O TERMINE DI ESECUZIONE | 4 mesi |
| RINNOVI O PROROGHE (ART. 14 C. 4) (SOLO PER SERVIZI) | <input checked="" type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO |
| SOLO IN CASO DI RINNOVI/PROROGHE VALORE GLOBALE STIMATO (ART. 14) | <p>a) Importo iniziale € 640.000,00</p> <p>b) Importo per l'opzione di proroga Durata max: _____ mesi €</p> <p>c) Importo massimo PROROGA TECNICA variazioni in aumento € 100.000,00</p> <p>Valore globale stimato (a+b+c) = € 740.000,00</p> |
| PENALI PER RITARDI | Art. _____ CSA |
| PROCEDURA DI SCELTA DEL CONTRAENTE | <input type="checkbox"/> Aperta <i>(ai sensi dell'art. 71 del D. lgs. 36/2023)</i> <input type="checkbox"/> Ristretta <i>(ai sensi dell'art. 72 del D. lgs. 36/2023)</i> <input type="checkbox"/> Competitiva con negoziazione <i>(ai sensi dell'art. 73 del D. lgs. 36/2023)</i> <input checked="" type="checkbox"/> Negoziata senza previa pubblicazione di un bando di gara <i>(ai sensi dell'art. 50 del D. lgs. 36/2023)</i> <input type="checkbox"/> Dialogo competitivo <i>(ai sensi dell'art. 74 del D. lgs. 36/2023)</i> <input type="checkbox"/> Partenariato per l'innovazione <i>(ai sensi dell'art. 75 del D. lgs. 36/2023)</i> <i>Modalità di individuazione degli Operatori economici:</i> <input checked="" type="checkbox"/> Indagine di mercato <input type="checkbox"/> Operatori economici individuati tramite elenchi di operatori dalla Stazione Appaltante |

| | |
|---|--|
| CRITERIO DI AGGIUDICAZIONE (ART. 108 DEL D. LGS. 36/2023) | <input type="checkbox"/> Minor prezzo <input checked="" type="checkbox"/> Offerta Economicamente più Vantaggiosa ² (miglior rapporto qualità prezzo) <i>Ripartizione dei punteggi:</i> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Totale Punteggio Offerta Tecnica = (80/100) ▪ Totale Punteggio Offerta Economica = (20/100) ▪ Facoltativo: Totale Punteggio Offerta Tempo = (0/100) |
|---|--|

| | |
|---|---|
| POSSIBILITÀ DI AFFIDARE ANCHE IN PRESENZA DI UNA SOLA OFFERTA FORMALMENTE VALIDA, PURCHÉ CONGRUA E CONVENIENTE | <input checked="" type="checkbox"/> SI <input type="checkbox"/> NO |
|---|---|

| | | Specificare dettagliatamente nella relativa sezione sottostante gli elementi di valutazione dell'Offerta Tecnica con indicazione del punteggio attribuito a ciascuna voce. | | | | | |
|---------------------------------------|---|--|----------------------------|---|-----------|-----------|--|
| ELEMENTI DI NATURA QUALITATIVA | | | | | | | |
| N° | CRITERI DI VALUTAZIONE | PUNTI | SUB-CRITERI DI VALUTAZIONE | PUNTI | PUNTI MAX | PUNTI MAX | |
| 1 | Valutazione della organizzazione, modalità operative e Qualità (comune a tutti i servizi) | 40 | 1.1 | Possesso di Certificazioni specifiche per le attività e i servizi di gara rilasciati da Organismi di certificazione riconosciuti ai sensi della norma comunitaria | 0 | 0 | 1 punto a certificazione fino ad un max di 5 pt. |
| | | | 1.2 | Piano organizzativo progettato per l'appalto | 5 | 0 | 0 |
| | | | 1.3 | Piano per addestramento del personale neoassunto | 5 | ... | ... |

| | | | | | | | | |
|--|--|--|---|-----|--|----|--------|-----|
| | | | | 1.4 | Modalità di sostituzione del personale assente a qualsiasi titolo | 5 | ... | ... |
| | | | | 1.5 | Modalità per il contenimento o del turnover | 5 | 0 | 0 |
| | | | | 1.6 | Responsabile dei servizi (curriculum) | 5 | ... | ... |
| | | | | 1.7 | Indicatori e metodi di controllo della qualità per ogni servizio | 5 | ... | ... |
| | | | | 1.8 | Modalità di selezione del personale | 5 | ... | ... |
| | | | | 2.1 | Sistema di monitoraggio volto a rilevare la soddisfazione dell'utente | 2 | 0 | 0 |
| | | | | 2.2 | Formazione effettuata nel triennio antecedente la gara | 2 | 0 | 0 |
| | | | | 2.3 | Modalità e criteri di valutazione del personale | 2 | 0 | 0 |
| | | | | 2.4 | Modalità di gestione dell'equipe | 2 | 0 | 0 |
| | | | | 2.5 | Modalità di gestione delle criticità ed emergenze | 2 | 0 | 0 |
| | | | 2 | | Aspetti organizzativi del concorrente | 10 | | |
| | | | 3 | | Miglioramento dell'offerta in termini | 20 | | |
| | | | | 3.1 | Offerta di prestazioni aggiuntive o rafforzamento di quelle presenti rispetto al | 0 | Max 10 | 0 |

| | | | | | | | |
|---|---|---|-----|---|-----|--------|---|
| | | | | capitolato e non onerose per l'Azienda. | | | |
| | | | 3.2 | Figure professionali aggiuntive rispetto a capitolato (n. e tipologia) | 0 | Max 10 | 0 |
| 4 | 5 | Qualità e miglioramento dei servizi di igiene e disinfezione degli ambienti | 4.1 | Piano delle attività di nucleo/servizi – Piano di utilizzo e manutenzione e degli spazi esterni | 2,5 | 0 | 0 |
| | | | 4.2 | Distribuzione delle presenze di operatori nell'arco della giornata | 2,5 | 0 | 0 |
| 5 | 5 | Qualità e miglioramento dei prodotti e delle attrezzature | 5.1 | Tipologie e schede tecniche dei prodotti per l'assistenza agli Ospiti | 2,5 | 0 | 0 |
| | | | 5.2 | Tipologie e schede tecniche dei prodotti per l'igiene e la disinfezione | 2,5 | 0 | 0 |
| | | TOTALE | 80 | | | | |

**PUNTEGGIO MASSIMO
TOTALE PER OFFERTA TECNICA punti 80**

VEDASI NOTE IN CALCE ALLA PRESENTE

**METODO DI CALCOLO
PER LA VALUTAZIONE
DEGLI ELEMENTI DI
NATURA QUALITATIVA**
(offerta economicamente più vantaggiosa)

Indicare le modalità di calcolo da applicare

SI pari a punti _____

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---|---|--|---|---|---|-----|-----|---|-----|---|---|---|--|--|--|--|--|--|--|--|---|--|--|--|--|--|--|--|--|---|--|--|--|--|--|--|--|--|---|--|--|--|--|--|--|--|--|---|--|--|--|--|--|--|--|--|-----|--|--|--|--|--|--|--|--|-----|
| | <p>SOGLIA DI SBARRAMENTO DELL'OFFERTA TECNICA</p> <p>CONFRONTO A COPPIE</p> <p>RIPARAMETRAZIONE</p> | <p><input type="checkbox"/> NO</p> <p><input type="checkbox"/> SI</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> NO</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Riparametrazione iniziale</p> <p><input type="checkbox"/> Riparametrazione finale</p> <p><input type="checkbox"/> NO</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | <p>METODO MULTI CRITERI O MULTI OBIETTIVI PER LA VALUTAZIONE DELLE OFFERTE</p> | <p><input checked="" type="checkbox"/> Metodo Aggregativo Compensatore</p> <p><input type="checkbox"/> Metodo Electre</p> <p><input type="checkbox"/> Metodo Topsis</p> | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | <p>DETERMINAZIONE DEI COEFFICIENTI</p> | <p><input type="checkbox"/> Opzione 1 (il confronto a coppie tra le offerte presentate)</p> <p>per quanto riguarda gli elementi di natura qualitativa, attraverso uno dei criteri previsti dal paragrafo V delle Linee guida ANAC n. 2/2016, in specie, trasformando per</p> <p>ciascun commissario confronta l'offerta di ciascun concorrente indicando quale offerta preferisce e il grado di preferenza, variabile tra 1 e 6 (1 - nessuna preferenza; 2 - preferenza minima; 3 - preferenza piccola; 4 - preferenza media; 5 - preferenza grande; 6 - preferenza massima). Viene costruita una tabella, come nell'esempio sottostante nel quale le lettere individuano i singoli concorrenti; in ciascuna casella viene collocata la lettera corrispondente all'elemento che è stato preferito con il relativo grado di preferenza, ed in caso di parità, vengono collocate nella casella le lettere dei due elementi in confronto, assegnando un punto ad entrambe.</p> <table border="1" data-bbox="790 1702 1444 1870"> <tr> <td></td> <td>B</td> <td>C</td> <td>D</td> <td>E</td> <td>F</td> <td>...</td> <td>N</td> </tr> <tr> <td>A</td> <td>B</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td>C</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td>D</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>E</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>F</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>...</td> <td></td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>N-1</td> </tr> </table> <p>Al termine dei confronti si sommano i punteggi di ciascun concorrente (per i casi in cui vi è una preferenza) ottenendo i punteggi attribuiti da ciascun commissario. I punteggi così ottenuti sono trasformati in coefficienti variabili tra zero e uno sulla base di uno dei seguenti metodi:</p> | | B | C | D | E | F | ... | N | A | B | | | | | | | | | C | | | | | | | | | D | | | | | | | | | E | | | | | | | | | F | | | | | | | | | ... | | | | | | | | | N-1 |
| | B | C | D | E | F | ... | N | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| A | B | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | C | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | D | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | E | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | F | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | ... | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | N-1 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

| | | |
|--|--|---|
| | | <p><input type="checkbox"/> TIPO A</p> <p>si calcola la media dei punteggi ottenuti per ciascun concorrente, si attribuisce il coefficiente uno al concorrente che ha ottenuto il valore medio più elevato e si riparametrano gli altri coefficienti di conseguenza;</p> <p><input type="checkbox"/> TIPO B</p> <p>si sommano i punteggi ottenuti e si trasforma in uno il punteggio più elevato;</p> <p><input type="checkbox"/> TIPO C</p> <p>si calcola la media dei punteggi con il metodo dell'autovalore e si procede poi come nel caso a).</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Opzione 4 (attribuzione discrezionale di un punteggio, variabile tra zero e uno)</p> <p>Ogni commissario attribuisce a ciascuno degli elementi qualitativi cui è assegnato un punteggio un coefficiente, variabile tra 0 e 1, in base ai diversi livelli di valutazione, come di seguito indicato:</p> <ul style="list-style-type: none"> - ottimo = da 0,81 a 1; - distinto = da 0,61 a 0,80; - buono = da 0,41 a 0,60; - discreto = da 0,21 a 0,40 - sufficiente= da 0,01 a 0,20; - insufficiente=0. <p>La commissione calcola il coefficiente unico per ogni elemento esaminato sulla base della media aritmetica dei coefficienti attribuiti dai singoli commissari all'offerta in relazione al sub-criterio in esame.</p> <p><i>In caso di criteri tabellari:</i> Quanto agli elementi cui è assegnato un punteggio tabellare identificato dalla colonna "T" della tabella, il relativo punteggio è assegnato, automaticamente e in valore assoluto, sulla base della presenza o assenza nell'offerta, dell'elemento richiesto.</p> |
| | <p>METODO DI CALCOLO PER LA VALUTAZIONE DELL'<u>OFFERTA</u> <u>ECONOMICA</u></p> | <p><input checked="" type="checkbox"/> Lineare semplice ³</p> <p><input type="checkbox"/> Lineare spezzata ⁴</p> <p>Percentuale da applicare:</p> <p><input type="checkbox"/> 0,80</p> <p><input type="checkbox"/> 0,85</p> <p><input type="checkbox"/> 0,90</p> |

| | | |
|---|--|--|
| | | <input type="checkbox"/> Non Lineare ⁵ <input type="checkbox"/> Altro metodo di calcolo [...] |
| MODALITÀ DI RIBASSO/RIALZO | | <input type="checkbox"/> Ribasso in valuta <input checked="" type="checkbox"/> Ribasso in percentuale <input type="checkbox"/> Rialzo in valuta |
| CRITERI DI SELEZIONE (Specificare i requisiti di ordine speciale, ai sensi dell'art. 100 del D. Lgs. 36/2023, nella relativa sezione sottostante) | | <input type="checkbox"/> Assenti <input checked="" type="checkbox"/> Presenti |
| Requisiti di partecipazione | | <p>a) Requisiti di idoneità professionale;</p> <p>- iscrizione Registro Imprese C.C.I.A.A.</p> <p><i>Iscrizione, se cooperativa o consorzio di cooperative,</i></p> <p>b) Requisiti di capacità economica e finanziaria:</p> <p><i>Fatturato globale maturato nel triennio precedente almeno pari al doppio dell'importo posto a base di gara IVA esclusa</i></p> <p>c) Requisiti di capacità tecniche e professionali:</p> <p><i>Esecuzione negli ultimi tre anni di almeno n. 1 servizio analogo a quello oggetto dell'appalto di importo minimo pari a € 740.000,00.</i></p> |
| CLAUSOLE SOCIALI E CRITERI DI SOSTENIBILITÀ ENERGETICA E AMBIENTALE C.A.M. (ART. 57 D.LGS. N. 36/2023) | | <input type="checkbox"/> Per la selezione dei candidati: _____ <input type="checkbox"/> Per la definizione di criteri premianti: _____ <input type="checkbox"/> Clausole contrattuali _____ <input checked="" type="checkbox"/> Deroga Clausole Sociali (Motivazione: _____) |
| DETTAGLIARE CLAUSOLE SOCIALI ART. 57 DA APPLICARSI | | <p>- Stabilità occupazionale: <input checked="" type="checkbox"/> si <input type="checkbox"/> no l'aggiudicatario del contratto di appalto è tenuto a garantire la stabilità occupazionale del personale impiegato nel contratto, assorbendo prioritariamente nel proprio organico il personale già operante</p> <p>-pari opportunità generazionali di genere e di inclusione lavorativa per le persone con disabilità o svantaggiate <i>[indicare quali misure l'aggiudicatario è tenuto ad adempiere]:</i></p> |

| | |
|---|---|
| | <p>_____</p> <p>_____</p> |
| <p>METODO CALCOLO ANOMALIA SE MINOR PREZZO-----></p> <p>SE È OFFERTA ECONOMICAMENTE PIU VANTAGGIOSA----></p> | <p>METODO _____</p> <p>(scegliere tra METODO A-B-C previsti dall'allegato II.2 del codice o successivo sorteggio)</p> <p>Sono considerate anormalmente basse le offerte che _____</p> <p>[la stazione appaltante indica gli elementi specifici o i criteri/parametri in base ai quali ritiene anormalmente bassa un'offerta].</p> |
| <p>SOPRALLUOGO</p> | <p><input type="checkbox"/> Obbligatorio</p> <p><input type="checkbox"/> Facoltativo</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Non richiesto</p> |
| <p>SE SOPRALLUOGO OBBLIGATORIO SCEGLIERE</p> | <p>e-AUTONOMO</p> <p>e-ASSISTITO: APPUNTAMENTO RICHIESTO ALL'INDIRIZZO PEC DEL COMUNE: _____@_____</p> |
| <p>SUBAPPALTO</p> <p>(SE LIMITE AL SUBAPPALTO INDICARE PERCENTUALE % E MOTIVAZIONE ALLA RESTRIZIONE:</p> <p>_____</p> <p>_____</p> | <p><input checked="" type="checkbox"/> Consentito</p> <p><input type="checkbox"/> Non consentito</p> |
| <p>SUBAPPALTO A CASCATA</p> <p>MOTIVAZIONE IN CASO IN CUI NON SI CONSENTA:</p> <p>[IN RAGIONE DELLE SPECIFICHE CARATTERISTICHE DELL'APPALTO, DELL'ESIGENZA DI RAFFORZARE I CONTROLLO DEI LUOGHI DI LAVORO, DI GARANTIRE UNA PIÙ INTENSA TUTELA DELLE CONDIZIONI DI LAVORO E DELLA SALUTE E SICUREZZA SUL LAVORO OVVERO DI PREVENIRE IL RISCHIO DI INFILTRAZIONI MAFIOSE]</p> | <p><input type="checkbox"/> Consentito</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> Non consentito</p> |

VIGENZA PATTO**INTEGRITA'/PROTOCOLLO DI LEGALITA'**

DEL COMUNE

SI

X NO

IN CASO DI RISPOSTA AFFERMATIVA INDICARE
ESTREMI DEL PATTO/PROTOCOLLO ED INVIARLO
COME ALLEGATO

Approvato con _____
reperibile al sito _____

ELENCO DOCUMENTAZIONE INVIATA

(Spuntare le voci e/o aggiungerne se
necessarie)

- Determina a contrarre
- Capitolato speciale di appalto
- DUVRI (se necessario)
- Schema di contratto
- Altra documentazione

ALTRE RICHIESTE SPECIFICHE DEL R.U.P.

Data 07/11/2023_____

II RUP

f.to geom. Vincenzo Chiavetta

- 1 Nel caso in cui sia fornito l'elenco degli Operatori Economici da invitare dovranno essere indicati: denominazione, ragione sociale, partita IVA, indirizzo e PEC.
- 2 Può essere utilizzato il criterio del **minor prezzo** per i servizi e le forniture con caratteristiche standardizzate o le cui condizioni sono definite dal mercato, fatta eccezione per i servizi ad alta intensità di manodopera di cui alla definizione dell'articolo 2, comma 1, lettera e), dell'allegato I.1.

Ai sensi dell'art. 108, comma 4 del d. Lgs. 36/2023 e s.m.i. "La stazione appaltante, al fine di assicurare l'effettiva individuazione del miglior rapporto qualità/prezzo, valorizza gli elementi qualitativi dell'offerta e individua criteri tali da garantire un confronto concorrenziale effettivo sui profili tecnici. Nelle attività di approvvigionamento di beni e servizi informatici per la pubblica amministrazione, le stazioni appaltanti, incluse le centrali di committenza, nella valutazione dell'elemento qualitativo ai fini dell'individuazione del miglior rapporto qualità prezzo per l'aggiudicazione, tengono sempre in considerazione gli elementi di cybersicurezza, attribuendovi specifico e peculiare rilievo nei casi in cui il contesto di impiego è connesso alla tutela degli interessi nazionali strategici. Nei casi di cui al quarto periodo, quando i beni e servizi informatici oggetto di appalto sono impiegati in un contesto connesso alla tutela degli interessi nazionali strategici, la stazione appaltante stabilisce un tetto massimo per il punteggio economico entro il limite del 10 per cento. Per i contratti ad alta intensità di manodopera, la stazione appaltante stabilisce un tetto massimo per il punteggio economico entro il limite del 30 per cento.

2 bis - Nell'individuare gli elementi di valutazione dell'offerta tecnica la stazione appaltante:

- in caso di servizi e forniture per i quali è **vigente un decreto sui CAM**, tiene conto dei criteri premianti ivi indicati;
- può valorizzare il possesso di un'etichettatura specifica nel rispetto delle condizioni indicate all'allegato II.5 qualora intenda acquistare forniture o servizi con specifiche caratteristiche ambientali, sociali o di altro tipo;
- individua il maggior punteggio da attribuire alle imprese che attestano il possesso della **certificazione della parità di genere**, di cui all'articolo 46-bis del decreto legislativo n. 196/2006 (Codice delle pari opportunità). Si richiamano le indicazioni fornite dall'ANAC con il Comunicato del Presidente del 30/11/2022

Rispettare quanto previsto dal Codice 36/2023 in merito all'individuazione di corretti elementi di valutazione dell'offerta tecnica.

Seguire le ex linee guida ANAC sull'offerta economicamente più vantaggiosa

- 3 Il punteggio attribuito alle offerte è calcolato tramite **un'interpolazione lineare** tra sconto minimo e sconto massimo. In simboli:

$$V_{ai} = R_{ai} / R_{max}$$

Dove:

V_{ai} = Coefficiente della prestazione dell'offerta (a) rispetto al requisito (i), variabile tra 0 e 1

R_{ai} = Valore (ribasso) offerto dal concorrente a

R_{max} = Valore (ribasso) dell'offerta più conveniente

Tale metodo di calcolo presenta l'inconveniente di poter condurre a differenze elevate anche a fronte di scarti in valore assoluto limitati; ciò si verifica quando il ribasso massimo rispetto al prezzo a base di gara è contenuto.

Una generica offerta viene messa in relazione inversamente proporzionale all'offerta migliore. Si applica alla percentuale di ribasso offerta.

- 4 Metodo cosiddetto **bilineare**, secondo il quale il punteggio cresce linearmente fino a un valore soglia, calcolato ad esempio come la media del ribasso dei concorrenti, per poi flettere e crescere ad un ritmo molto limitato. Il vantaggio della formula bilineare è quello di scoraggiare offerte con ribassi eccessivi (poiché ricevono un punteggio incrementale ridotto) e di limitare l'inconveniente evidenziato per il metodo dell'interpolazione lineare. Lo svantaggio è, naturalmente, la limitazione di una concorrenza basata sul prezzo. In simboli:

$$P_i = C_i * P_{max}$$

$$C_i \text{ (per } A_i \leq A_{soglia}) = X * A_i / A_{soglia}$$

$$C_i \text{ (per } A_i > A_{soglia}) = X + (1,00 - X) * [(A_i - A_{soglia}) / (A_{max} - A_{soglia})]$$

Dove:

C_i = coefficiente attribuito al concorrente i-esimo

A_i = valore dell'offerta (ribasso) del concorrente i-esimo

A_{soglia} = media aritmetica dei valori delle offerte (ribasso sul prezzo) dei concorrenti

X = 0,80 oppure 0,85 oppure 0,90 (indicare nei documenti di gara quale delle tre percentuali va applicata)

A_{max} = valore dell'offerta (ribasso) più conveniente

P_i = Punteggio assegnato al concorrente i-esimo

P_{Emax} = punteggio economico massimo

- 5 Metodo di calcolo **non lineare**:

$$P_i = C_i * P_{max}$$

$$C_i = (R_i / R_{max})^a$$

Dove:

P_i = Punteggio assegnato al concorrente i-esimo

P_{max} = punteggio economico massimo

C_i = coefficiente attribuito al concorrente i-esimo

R_i = ribasso percentuale offerto dal concorrente i-esimo

R_{max} = ribasso massimo offerto dai concorrenti

α = coefficiente > 0

Per valori di α compresi tra 0 e 1, la formula fornisce curve concave verso il basso, scoraggiando i ribassi più elevati;

- per valori di $\alpha > 1$ curve concave verso l'alto (o convesse), premiando i ribassi più alti e creando maggiore concorrenza sul prezzo;
- la medesima formula con $\alpha = 1$ restituisce i medesimi risultati di una formula lineare.